

ウィークリーニュースレター21号 2025

<50周年の企画を考える>

4月のランチミーティング終了後、株式会社豊吉の50周年イベントについて会議をしました。顧問税理士事務所の三星さんと榎本さんにも参加してもらいました(笑)。せっくなので色んな人の意見を聞きたく巻き込んでみました！各自のアイデアを一挙公開です！

松田「今やっている納品書おみくじを一人だけ50%OFF！」「オリジナルTシャツの販売」

富田「オリジナルタオルを作成・配布」「お客様のお店に訪問しながらの社員旅行」

宮田「毎年5月に社員旅行は開催していたね。20年くらい続いていた。仕入先を誘って」

宮田「オリジナルトートバッグを配布して利用してもらい広告効果を狙う」

遠藤「お客様を集めたパーティーを開催・キャラクターを作成・50年を振り返る絵本の出版」

榎本「たこ焼や自社の商品を振る舞ってパーティーを開催」

豊吉「落語家を呼んで周年記念祭を開催する」

三星「落語家は私が呼べます。会場もご紹介できると思います」

なかなか面白いアイデアを頂きました。ここで分かったのがどちら向きに企画するのかです。値引きやグッズの配布はお客様や仕入先様に還元する考え方。グッズを作成して販売するのはお客様からおめでとう！とお支払いをいただく。どちらの方向性に進めるのか？悩むところです。

私が入会しているワクワク系実践会の会員さんのお話です。その会社は100周年を迎えることができたので広告で「頑張った私に大好きなエビスビールを1本送ってください！」と告知したそうです。業界紙の広告ですよ！ビックリです。すると89本のエビスビールが届いたそうです(笑)こんな形のお祝いも面白いなと模索しています。

やはり皆で楽しんでもらうために両方向で取り組んでみようと思います。お客様への還元とお祝いをしてもらう！還元は今継続中のおみくじに絡めようと思います。そしてお祝いしてもらおう！は追々お知らせします。今から企画中です。ゴリゴリのヘビーメタルTシャツを販売するかも??是非楽しみに！

<ゲストを迎えて感じたこと>

今回、ランチミーティングと企画会議に税理士法人の三星さんと榎本さんに参加してもらいました。やはり社内の人だけでは見えない意見がありました。たぬきケーキも一般的に知られているようなメニューと思いきや松田以外は誰も知らなかったこと。おやつ会議からキャラクターが生まれたこと。そこからブランディングに取り組む会社があること。細かい意見の積み重ねが大きな実行へ移ることで社会に変化を起こせるのかもと感じました。きっと今回のケーキ屋さんにも紆余曲折があって今のメニュー構成になったと思います。そのメニュー構成に富田が引っかけた。これも運や御縁なのでしょう。次回のランチミーティングは6月17日(火)です。是非ご参加をお待ちしています。費用は0円です。一緒にディスカッションして新たな気づきを感じ取りませんか？

<6月の当選番号確定！！当選番号が5個です！>

2022年3月からスタートした納品書番号のおみくじです！今一度、ルールのご説明。納品書の番号が抽選対象の数字です。下の番号と一致した場合、納品書の金額から10%オフします。自動的にオフはしません。お客様から「当選しました！」とメールか電話、LINEでご連絡をいただくと確定です。申告の締切は翌月の1日が締め切りです。「5211」「5245」「5318」「5389」「5403」最後のチェックを忘れずに！！

