

ウィークリーニュースレター24号 2022

<コロナ禍で始まったリモートミーティング>

新型コロナウイルスの拡大により世の中の働き方が大きく変わりました。私自身実感を覚えたのがリモートミーティングです。コロナ拡大が始まった頃ある企業さんからキッチンカーについて打ち合わせしたいとのこと。合う日程がお互いつかず先方から「リモートミーティングでも問題ないですよ」とご提案を受けました。

その当時私はスマホでしかリモートミーティングの経験がなく資料を閲覧してもらう方法も知ることがなくお断りし、最終的には先方の事務所へ訪問して直接お話をしました。

これにより世間の打ち合わせの仕方も大きく変化していることを実感し慌ててノートパソコンを用意してリモートミーティングでも参加者さんと一緒に資料を共有する方法を会得しました。

<リモートミーティングによる気づき>

毎月サイトからリモートミーティングの申込みがあります。下のQRコードにある「キッチンカー開業セミナー」は基本的にリモートミーティングのみで受け付けています。このサイトから毎月1件~2件も申込みがあります。実際に申し込む人もリモートミーティングへの抵抗感はなく時間になると入室していただけます。そして参加する人が意外と遠方からの参加が多いということです。

愛知県や広島県などなかなか会えない場所の人とモニターを通して会話ができることはネット社会ならではの手法だなと日々感じています。

<全国のお客様ともリモートミーティングできる！>

そこで今回のご提案です。ZOOMで相談会します！日々の営業中の悩みやメニュー開発など日々自分で考え込んでしまいがちなお店が多いと思います。私自身もなかなか移動時間を割くことができないためリモートミーティングであれば全国のお客様と悩みを共有できると思います。また弊社のお客様の事例も日々集まっています。普段会えないお客様とモニター越しで話すことでなにかお手伝いができるかもしれません。

リモートミーティングをご希望のお客様はこちらのメールアドレスからお申し込みください。

post@toyoyoshi.co.jp

ご都合の良い日を2~3つご用意いただければ私のスケジュールを合わせます。皆様とお会いできることを楽しみにしております。

<6月の納品書番号のおみくじについて>

3月からスタートした納品書番号のおみくじですが5月は申告されず…もったいない！意外と皆さん納品書の番号チェックされていないようです^_^;。納品書の番号のチェック、忘れずにしてくださいね。6月も同様に行います。今月6月の番号は「No.42019」「No.42369」です。値上げが多い昨今、こんな形での値引きしかできませんが奮ってご参加ください。



売る美学®



キッチンカー開業セミナー



豊吉公式 Twitter



株式会社豊吉ホームページ