

ウィークリーニュースレター38号 2022

<スタンプカードの問題点>

「スタンプカード」と聞くといくつ押して貰うカードをイメージしますか？10個？20個？途中で断念してしまう人も多いと思います。特に日々使うお店でないスタンプカードは溜まりにくい。これは利用するお客様の声です。一方、お店としては来店頻度を高めるためのスタンプカードなのにもらってもらえない。そんな悩みもよく聞きます。ここにはお互いの感覚の乖離があります。また会計時にもう一つ作業が増えるからやりたくない。というお店の声も聞いたことがあります。どちらにしてもスタンプカードはお互いやりたくないツールのひとつなのかも知れません。

<3回来店すれば特典がある3スタンプカード>

主に、飲食店、サロン、美容院などが3スタンプカードを活用します。人は3回会う、利用すると親近感が湧くと言われてています。「3回、食べるとクセになるラーメン」と人から勧められたことがあります。実際に行くと確かにハマりました。しかし、よくよく考えると3回も行けば味に慣れてきて美味しく感じるのかなと最近は思うようになりました(笑)。3回通うと習慣化されるのかも知れません。ただし、飲食店や美容院は長時間滞在する利用方法です。テイクアウト専門店にとって3回利用しただけで特典を出すのは…という声も聞こえてきそうです。そういう意味ではテイクアウト専門店には不利なスタンプカードかもしれません。そこで…実際に3スタンプカードに取り組もう！という方はお声がけください！特典分は弊社で負担致します！まずは3回来店してくれる人を増やそう！と取り組むお店には協力致します。

<3スタンプカード協賛の流れ>

- ① お店で3スタンプカードを作成
- ② 3個揃ったら1個(1食)無料
- ③ 特典分は弊社に報告してください。『今月〇〇個お客様に無料で配りました～！』
- ④ その分の粉とあんこを無償提供致します。

※カードのデザイン、スマホ用のスタンプカード作成などは別途ご相談ください。

<10月の納品書番号のおみくじについて>

3月からスタートした納品書番号のおみくじですが今月もやります！実は…この企画スタートしてから申請があったのは1件だけ！勿体ないです！せっかくのチャンスなので見逃さずをお願いします！

今一度、ルールのご説明。この納品書番号で納品された場合は当たりです！納品書の金額から10%オフします。自動的にオフはしません。お客様から「当選しました！」とメールか電話、LINEでご連絡をいただくと確定です。締切は翌月の1日までです。今回は10月1日が締め切りです。

9月の番号は「43421」と「43507」です。値上げが多い昨今、こんな形での値引きしかできませんが奮ってご参加ください。



売る美学®



キッチンカー開業セミナー



豊吉公式 Twitter



株式会社豊吉ホームページ