

ウィークリーニュースレター22号 2022

<キッチンカー業界の近況報告>

キッチンカーの開業セミナーを初めて 2 年が経過しました。SNSやホームページでも発信しています。間違った方向に進むキッチンカーを沢山見てきたので正しく開業できるスキームをお伝えしてきました。そんなキッチンカーを取り巻く環境がここに来て少しずつ変化してきました。

<キッチンカーオーナーさんの課題は今も昔も変わらない>

キッチンカーの一番の悩みどころは出店場所です。傍から見ると簡単に開業しているように見えますがその道程は長く険しい。でもそこにメディアはなかなかフォーカスしてくれません。先日の展示会でもある食品メーカーが「**キッチンカーを貸し出します！週末だけ出店しませんか？**」そんな看板をだしてブースを盛り上げていました。そのメーカーの営業さんに「出店場所や保健所の許可証はどうするんですか？」と聞いたところ、「それはユーザー様で手配してもらいます」と回答。おそらくキッチンカーで出店するまでの大変さを全く知らないのですね。見た目や雰囲気だけで簡単に薦めてくる会社が沢山有るんだなあとショックを受けました。

結局車を買ったものの出店場所がなくて食材の相談のときに「出店場所ってありますか？」と聞かれてしまいます。誰も出店場所についてアドバイスしてこなかったんでしょうね。

そんな事情もつゆ知らず新しく開業する人の数はコロナ禍で増え続け場所の奪い合いが発生していました。ただ、これだけキッチンカーが増えてきたので呼ぶ人の声も増えてきました。キッチンカーが市民権を得た現れだと思えます。

<出店して貰う側もノウハウが無い>

先日キッチンカーを数台呼んで欲しいという相談を受けました。その場所は開業まもない施設ですが個人のキッチンカーオーナーさんから出店できるかの電話が来るそうです。個人との取引ができないため弊社に相談されました。呼ぶ側もキッチンカーという業態に免疫力がなかったのです。車だけ無作為に増えていた時代から出店場所が徐々に増えていく動きを感じています。呼びたい人と出店したい人のマッチングが進めばキッチンカー業界は更に活気が出てきそうです。

更に大きな変化ですが今年の6月から埼玉県内も営業許可が1枚で全市町村に出店できることになりました。今までは5枚必要だったのでこれは追い風ですね。

<6月の納品書番号のおみくじについて>

3月からスタートした納品書番号のおみくじですが5月は申告されず…もったいない！意外と皆さん納品書の番号チェックされていないようです^_^。納品書の番号のチェック、忘れずにしてくださいね。6月も同様に行います。今月6月の番号は「No.42019」「No.42369」です。値上げが多い昨今、こんな形での値引きしかできませんが奮ってご参加ください。



売る美学®



キッチンカー開業セミナー



豊吉公式 Twitter



株式会社豊吉ホームページ